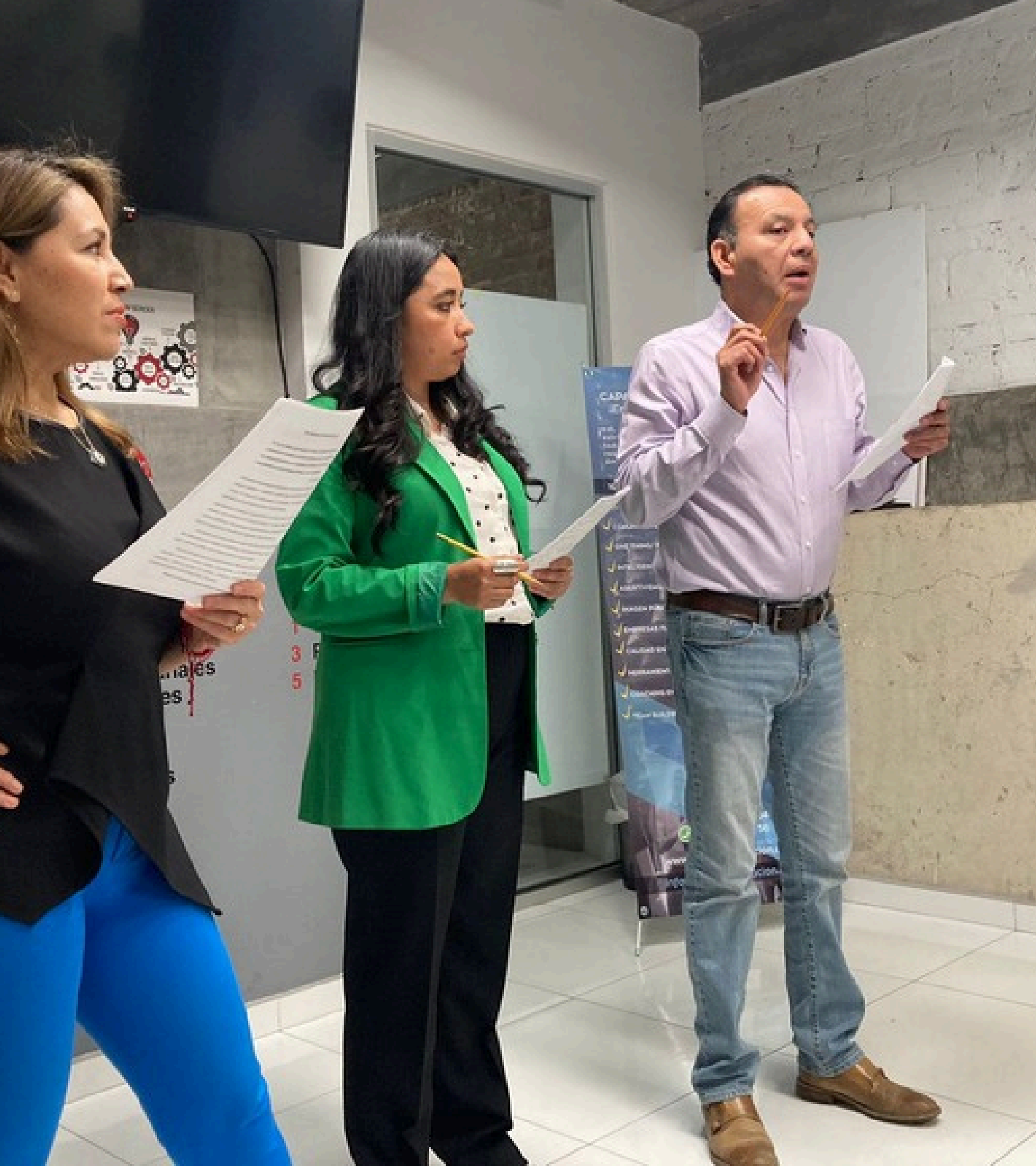


PRESENTACIÓN

CATÁLOGO DE SERVICIOS



ACERCA DE NOSOTROS

SOMOS LA SOLUCIÓN A TUS NECESIDADES DE CAPACITACIÓN PROFESIONAL.

En KDL nos especializamos en ti, trabajar desde la parte humana para ayudarte a potencializar tus competencias laborales.

Nuestro objetivo consiste en aportar a las empresas a través de cursos, entrenamientos, asesorías y consultorías a desarrollarse en un ambiente laboral más saludable, armonioso, competente, con alta productividad y feliz.



MÁS DE
25 AÑOS
EXPERIENCIA

CON
8 MIL
CLIENTES



PORQUE AMAMOS LO QUE HACEMOS



Y MÁS DE
70
EMPRESAS
CAPACITADAS

CURSOS EN SOFT SKILLS

**EL ARTE DE
HABLAR EN
PÚBLICO**

**COMUNICACIÓN
ASERTIVA
LABORAL**

**MÉTODO
DISC**

**EMPRESAS
FELICES**

**TRABAJO
EN EQUIPO
Y
LIDERAZGO**

**TEAM
BUILDING**

**TEAM
LEADER**

**INTELIGENCIA
EMOCIONAL**

**IMAGEN
PÚBLICA**

**21 LEYES
IRREFUTABLES
DEL LIDERAZGO**

ONE THING

**COMPETENCIAS
DE COACHING**

COMUNICACIÓN ASERTIVA

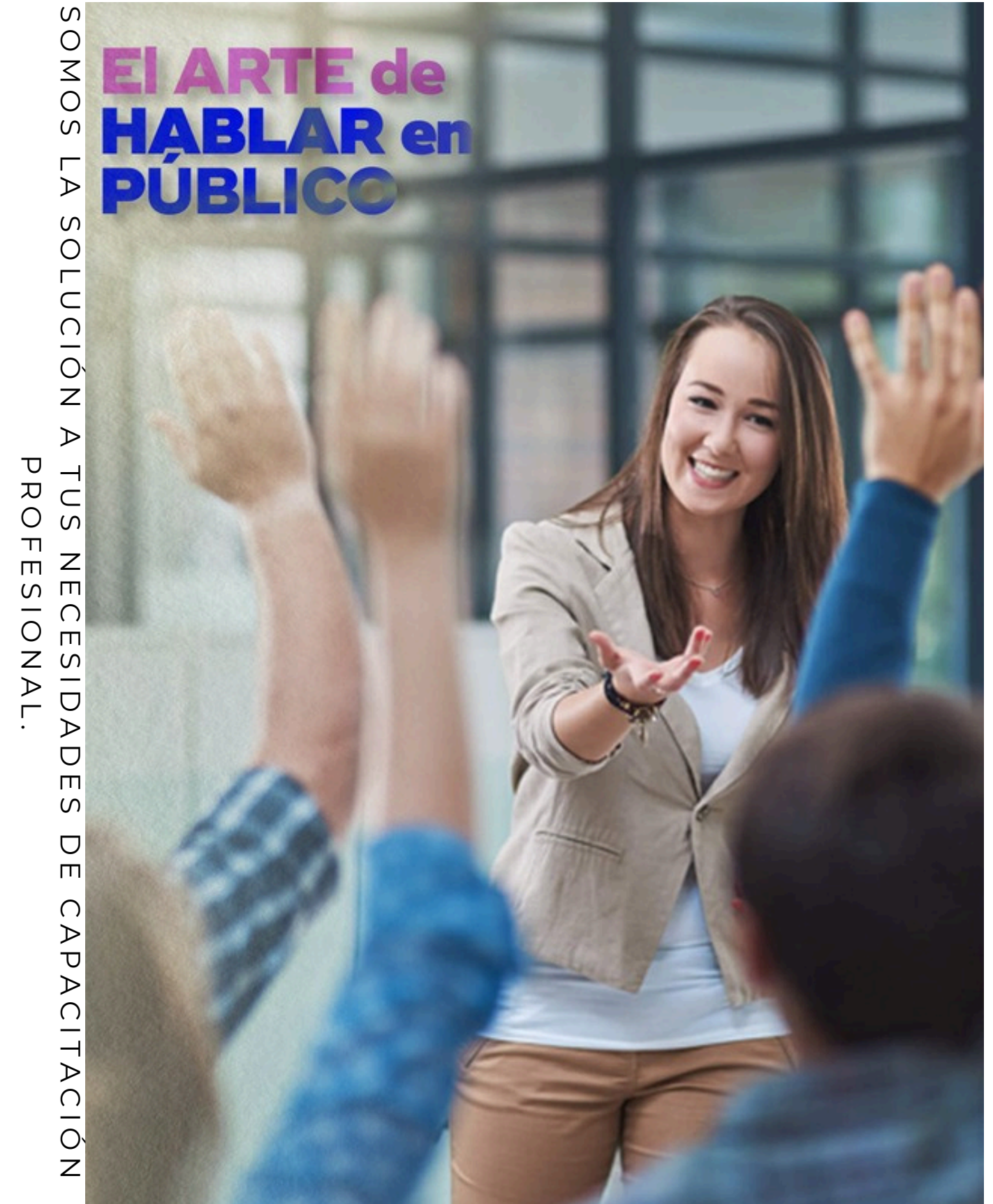


¿QUÉ BUSCAMOS?

- ✓ Contribuir al desarrollo del potencial humano usando como herramientas: la mente (sistema de pensamiento y creencias) el cuerpo (fisiología) y el lenguaje (lingüística y semántica).
- ✓ Lograr niveles óptimos de conocimiento de su ser que les permitan tener opciones y no reacciones con el fin de mantener la armonía interna e influir en las personas en la convivencia diaria.
- ✓ Establecer la comunicación asertiva con el derecho inalienable de todo ser humano a expresarse, afirmar su ser y establecer límites en las relaciones con las demás personas, así se aumentan las posibilidades de que las relaciones interpersonales se lesionen menos y sea más sencillo abordar los conflictos.

LOGRAREMOS

- Que el participante aprenda a dominar los nervios y el miedo escénico.
- Que el participante utilice la voz como una poderosa herramienta de trabajo.
- Que el participante maneje y controle su fisiología, gestos y modulación vocal.
- Que el participante este entrenado para sugerir y/o convencer asertivamente.
- Que el participante este consciente en pensamiento y acción (mindfulness).
- Que el participante domine los escenarios e interprete escritos o textos de forma eficaz.
- Que el participante desarrolle presentaciones de alto impacto.
- Que el participante utilice su imagen física para proyectar profesionalismo y seguridad al vestir.



OBJETIVOS

- ✓ Conocer y utilizar técnicas en comunicación asertiva para el manejo de las emociones con ello mejorar las relaciones con los demás y desarrollar el potencial del equipo de trabajo.
- ✓ Adquirir las competencias necesarias de inteligencia emocional.
- ✓ Tomar conciencia de la evolución del proceso de cambio y adquirir habilidades para afrontar.
- ✓ Aplicar habilidades sociales en las interacciones propiciando resultados favorables tanto para las personas como para la organización.





¿QUÉ PRETENDEMOS?

- ✓ Aplicar la Ley de la Conciencia para reconocer tus fortalezas y limitaciones.
- ✓ Superar tus defectos y allanar el camino hacia tu crecimiento personal y profesional.
- ✓ Comprender las diferencias de los demás y cómo trabajar con cada una de las personalidades.
- ✓ Construir un equipo más fuerte capaz de comunicar, apreciar el estilo de cada miembro y trabajar con una mejor armonía.
- ✓ Aprender estrategias efectivas para manejar conflictos y choques de personalidades.
- ✓ Desarrollarte tanto a ti mismo como a los demás para ser mejores cada día.
- ✓ Potenciar las habilidades, compatibilidad y nivel de liderazgo de cada participante mediante su comportamiento y personalidad.

BEFEFICIOS

1. Mejora la motivación de los trabajadores.
2. Refuerza la confianza mutua, creatividad y ambiente entre los distintos miembros del equipo.
3. Aumenta el autoconocimiento, fortalezas y debilidades de la persona.
4. Permite hacer un análisis de las posibles correcciones y mejoras que se puedan llevar a cabo dentro de la organización.
5. Potencia el liderazgo y la capacidad de delegar responsabilidades.
6. Aumenta la resistencia al estrés.
7. Fomenta la comunicación e integración entre las distintas áreas y miembros de una organización.
8. Mejora la reacción de sagacidad e ingenio ante situaciones de presión, cambio o conflictos que puedan surgir.





¿QUÉ SE PRETENDE?

- ✓ Que el participante revise su propio estilo de trabajo, a la luz de un modelo de liderazgo efectivo, conozca reflexione y descubra nuevos hábitos de trabajo que pueden serle útiles para iniciar un proceso de desarrollo de un equipo de trabajo de alto desempeño
- ✓ Que desarrolle el método de trabajo colectivo “coordinado” en el que los participantes intercambian sus expectativas, respetan sus roles y funciones, para objetivos comunes al realizar una tarea conjunto.

EMPRESAS FELICES

- Desarrolla todo su talento y da mucho más de sí mismo.
- Se adapta mejor a los cambios.
- Es menos propenso a equivocarse.
- Son más creativos e innovadores.
- Mejoran la atención al cliente.
- Son mejores líderes.
- Resuelve problemas, no los crea.
- Tienen mayor capacidad de resiliencia.
- Generan más apertura.
- Se enfocan más en la calidad.
- Es un trabajador saludable.
- Se relacionan mejor.
- Cambian menos de trabajo.



OBJETIVOS

- Entender la importancia del vestir como lenguaje no verbal en el profesional.
- Conocer tu estilo y enfocarlo en tu objetivo de servicio.
- Aprender a vestir para negociar y vender.
- Reforzar la imagen de marca para destacar en el entorno laboral, proyectando sobre todo como nos ven los demás a partir del vestir.



L TEAM A D E R

1. Desarrollar habilidades de liderazgo situacional y toma de decisiones estratégicas.
2. Mejorar la comunicación.
3. Optimizar la toma de decisiones y resolución de problemas.
4. Desarrollar competencias en gestión de equipos de alto rendimiento.



¿EN QUÉ CONSISTE?

Sólo Una Cosa (The One Thing) es un entrenamiento creado por Gary Keller y Jay Papasan que ofrece un método simple pero efectivo para lograr casi cualquier cosa en la vida personal, en el trabajo, y en los negocios.

Cuyo objetivo es ayudar a que los participantes encuentren un enfoque más estrecho en sus vidas. La vida moderna nos expone a un aluvión diario de correos electrónicos, mensajes en las redes sociales, información de prensa, reuniones, problemas, y otros tantos estímulos que exigen toda nuestra atención y que nos estresan hasta el límite de enfermarnos.

¿Cuál es la consecuencia de este afán desenfrenado de atender a todas esas demandas al mismo tiempo? Resultados mediocres, incumplimientos, más preocupaciones y menos dinero.



¿EN QUÉ CONSISTE?

El curso está basado en los principios universales de liderazgo que no caducan. Con seguridad quien domine estas 21 leyes irrefutables de Liderazgo tendrán el logro hoy igualmente que una persona que los aplique en 100 años.

Como miembros certificados por Maxwell Leadership tenemos la misión de compartirlo y contribuir en la formación de líderes a través de métodos probados.

21 LEYES IRREFUTABLES DEL **LIDERAZGO**



OBJETIVO

Proveer de herramientas metodológicas y conceptuales al participante para potencializar su liderazgo en el ámbito ejecutivo y empresarial desde la perspectiva de la comunicación integral.

Al finalizar este curso, el participante deberá haber desarrollado:

- La aplicación de una metodología para seleccionar e integrar equipos equilibrados dentro de la organización.
- Conocimiento sobre las competencias de coaching necesarias para el mejor desempeño de sus equipos de trabajo (medios digitales).
- Competencias esenciales del liderazgo.
- Habilidades para escuchar con efectividad.
- Dominio de sus emociones..

¿QUÉ HACEMOS?

NUESTRA PROPUESTA ES ÚNICA

EL EQUIPO

Somos un equipo con formación humanista, disciplinado que día a día se prepara, actualiza y busca innovar en las competencias más solicitadas en el ámbito profesional.

FORMA DE TRABAJO

Nuestra metodología está basada en el dinamismo, interacción y acciones que lleven al talento humano a resultados tangibles, mayor productividad y rendimiento laboral.



NUESTRO EQUIPO

LOS MEJORES Y MÁS CAPACITADOS EN SU ÁREA



CEO



CAPACITADOR



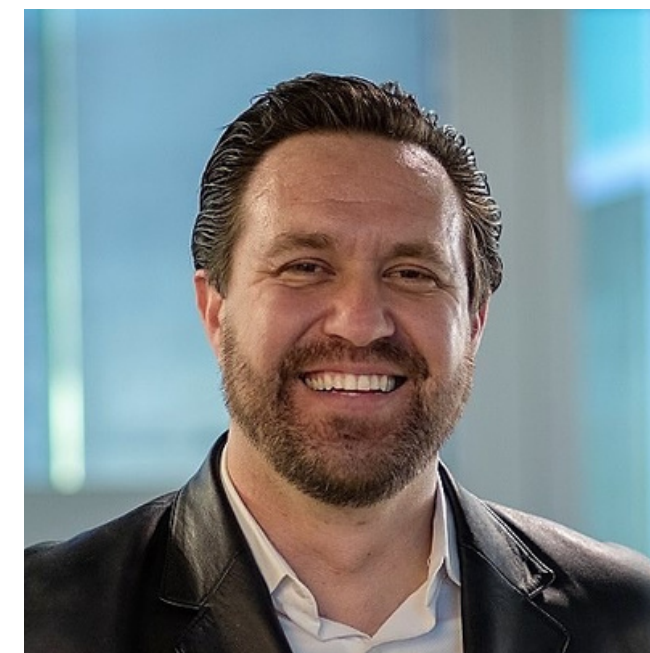
CAPACITADOR



CAPACITADOR



CAPACITADOR



CAPACITADOR

TENEMOS LA EXPERIENCIA QUE NUESTROS CLIENTES NECESITAN

JUNTOS
PODEMOS
LOGRAR MÁS



NUESTROS CLIENTES



ESTAMOS PARA ATENDERTE



664) 116 8068



(664) 972 90 04



FRAY SERVANDO TERESA DE
MIER #10351, PISO B1, ZONA RÍO,
TIJUANA, BC.



INFO@KDLCOMUNICACION.COM

WWW.KDLCOMUNICACION.COM